

M . I . N . D .

LO QUE DEBES SABER



Período de certificación:

Del 9 de agosto al 2 de septiembre



Audiencia / target:

Front Office (Reprise, Cadreon, Initiative, UM, ORION, Magna y Mediabrands) y Back Office (RH, IT y Finanzas)

HAS CLIC AQUÍ

BUNDLE: PEF 2019 – M.I.N.D. NEGOCIACIÓN E INFLUENCIA

ESCOGE 2 DE LOS 4 MÓDULOS DISPONIBLES:

HAS CLIC AQUÍ

MÁS INFLUENCIA EN TÚ VIDA

Para que la influencia sea efectiva es importante que exista 6 elementos críticos. Conócelos a través de esta sesión y empiezas a aplicarlos y reconocerlos en otros en tú día a día.

HAS CLIC AQUÍ

EL MODELO DE LA INFLUENCIA

Conocerás el modelo de la influencia e identificarás los comportamientos y actitudes clave que debemos demostrar para ser influyentes.

HAS CLIC AQUÍ

NEGOCIACIÓN GANADORA

La fórmula para construir valor y llegar a un acuerdo de satisfacción mutuo.

HAS CLIC AQUÍ

PROCESO DE NEGOCIACIÓN

Durante esta sesión conocerás el proceso de negociación: antes, durante y después, así como el manejo de objeciones.

FLITE

Disponibles en FLITE



ACREDITAR EL CUMPLIMIENTO

1. **Completa el cuestionario** al finalizar el módulo
2. **Toma una captura de pantalla y guárdalo en tú ordenador**, tú equipo de Recursos Humanos local te indicará el sitio dónde deberás cargarlo para acreditar el cumplimiento.

